

Η ΠΡΟΣΔΟΚΩΜΕΝΗ ΜΕΙΩΣΗ ΤΟΥ ΚΟΣΤΟΥΣ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ, ΒΑΣΙΚΟ ΚΡΙΤΗΡΙΟ ΕΠΙΛΟΓΗΣ ΤΡΑΚΤΕΡ

Ζεστάθηκε η αγορά το 2020 λόγω Σχεδίων Βελτίωσης - χρειάζονται πολλές διορθωτικές κινήσεις

Στα παρεπόμενα της μεγάλης καθυστέρησης στην υλοποίηση των Σχεδίων Βελτίωσης, στην κατάσταση της αγοράς τρακτέρ στην χώρα μας, αλλά και στους παράγοντες εκείνους, βάσει των οποίων επιλέγουν έναν γεωργικό ελκυστήρα οι παραγωγοί, αναφέρεται μιλώντας στο Περιοδικό Γεωργία Κτηνοτροφία ο κ. Σάββας Μπαλουκτσής, Πρόεδρος του Συνδέσμου Εισαγωγέων Αντιπροσώπων Μηχανημάτων (ΣΕΑΜ).



ΣΤΑΥΡΟΣ ΠΑΪΣΙΑΔΗΣ

Δημοσιογράφος στον ΑγροΤύπο

ΣΑΒΒΑΣ ΜΠΑΛΟΥΚΤΣΗΣ

Πρόεδρος του Συνδέσμου Εισαγωγέων Αντιπροσώπων Μηχανημάτων (ΣΕΑΜ)



Ερ.: Ποια προβλήματα υπήρξαν στην τελευταία προκήρυξη των Σχεδίων Βελτίωσης; Πως εξελίσσονται οι πληρωμές; Υπάρχουν στοιχεία για τις ροές των φακέλων πληρωμής;

Απ.: Το μεγαλύτερο πρόβλημα στο πρόγραμμα Σχεδίων Βελτίωσης που υλοποιείται ήταν οι μεγάλες καθυστερήσεις σε όλες τις φάσεις του. Για το τέλος Ιουνίου του 2016 είχε γίνει η πρόβλεψη για προκήρυξη, αυτή έγινε τέλος Δεκεμβρίου του 2017, μέχρι τον Οκτώβριο του 2018 είχαμε περίοδο υποβολής αιτήσεων και τον Απρίλιο του 2020 είχαμε την κοινοποίηση των εγκρίσεων στους δικαιούχους! Αρχές δε του

2021 έγιναν οι πρώτες εκταμιεύσεις των επιδοτήσεων. Μέχρι σήμερα έχουν υποβληθεί 3.421 αιτήματα πληρωμών, έχουν ικανοποιηθεί τα 1.964 που αντιστοιχούν σε 60 εκατ. περίπου, δηλαδή στο 10% της προϋπολογισθείσας δαπάνης (600 εκατ. ευρώ). Η βασική αιτία αυτών των καθυστερήσεων ήταν η αποσπασματική αντιμετώπιση του προγράμματος από την Διαχειριστική

Αρχή. Ενώ δηλαδή από την προκήρυξη του προγράμματος, θα έπρεπε να έχουν προβλεφθεί και προετοιμαστεί όλες οι προϋποθέσεις για όλες τις φάσεις, από την αίτηση μέχρι την εκταμίευση, αυτό γινόταν αποσπασματικά για κάθε φάση. Οφείλουμε, βέβαια, να ομολογήσουμε το γεγονός ότι μεγάλο μέρος της υλοποίησης του προγράμματος ανατέθηκε στις Περιφέρειες, κάτι



ΤΟ ΘΕΤΙΚΟ ΜΟΜΕΝΤΟΥΜ ΣΤΗΝ ΑΓΟΡΑ ΤΡΑΚΤΕΡ ΘΑ ΔΙΑΤΗΡΗΘΕΙ ΚΑΙ ΤΟ 2021

που δημιούργησε πρόσθετα προβλήματα και δυσχέρανε το έργο της Διαχειριστικής Αρχής. Σε πολλές περιπτώσεις χρειάστηκε η παρέμβασή της κι αυτό οφείλουμε να της το πιστώσουμε. Άλλο σοβαρό πρόβλημα ήταν τα κενά και οι ασάφειες στο νομοθετικό πλαίσιο. Προϋποθέσεις που δεν είχαν προβλεφθεί ή διευκρινιστεί επακριβώς, οδήγησαν σε τροποποιητικές αποφάσεις και σε μεγάλη ταλαιπωρία τόσο τους δικαιούχους όσο και τους προμηθευτές. Ενδεικτικό παράδειγμα ο υπολογισμός του εύλογου κόστους στα γεωργικά μηχανήματα. Παρόλο που οι επενδυτές υποχρεώθηκαν να υποβάλουν 3 προσφορές στον φάκελο ένταξης, πολλοί από αυτούς υποχρεώθηκαν να προσκομίσουν εκ νέου 3 προσφορές κι ενώ είχαν ήδη υλοποιήσει τις αγορές τους και είχαν εκδοθεί τα σχετικά τιμολόγια! Επίσης, η δυνατότητα της εκχώρησης της επιδότησης στους προμηθευτές ενώ συμπεριλαμβάνεται στην ΥΑ 13158/28-11-2017, σιωπηρά καταργήθηκε για άγνωστους λόγους. Πολλά τα αχρείαστα δικαιολογητικά που ευτυχώς η διαχειριστική αρχή τα κατήγγιλε με τροποποιητικές αποφάσεις. Τέλος, ο χαρακτηρισμός «επιλαχών» σ' αυτήν την προκήρυξη απεδείχθη άνευ ουσίας, μιας και τελικώς αποκλείστηκαν όλοι οι επιλαχόντες, ανεξάρτητα από την διαφορά της βαθμολογίας ή την διαθεσιμότητα κονδυλίων ανά Περιφέρεια. Όσον αφορά στην εξέλιξη των πληρωμών, ευελπιστούμε ότι τα νούμερα που προαναφέρθηκαν θα βελτιωθούν στην πορεία της χρονιάς μιας και η υποστολέχωση σε πολλές Περιφέρειες δείχνει να ξεπερνιέται.

Ερ.: Το ΥπΑΑΤ ανακοίνωσε την πρόθεσή του να τρέξει νέο Πρόγραμμα για τα Σχέδια Βελτίωσης το φθινόπωρο. Τι προτάσεις θα κάνετε για να μην υπάρξουν τα προβλήματα που είχαμε στην προηγούμενη προκήρυξη;

Απ.: Κι εμείς διαβάσαμε τις δηλώσεις του κυρίου Υφυπουργού για Σχέδια Βελτίωσης το φθινόπωρο. Επειδή η αγορά αλλά και οι ενδιαφερόμενοι, έχουν ταλαιπωρηθεί πολλές φορές από άστοχες δηλώσεις, καλό είναι να είμαστε λίγο φειδωλοί στις υποσχέσεις. Δυστυχώς ο ΣΕΑΜ έχει δικαιωθεί πολλές φορές στις προβλέψεις του για τους πραγματικούς χρόνους υλοποίησης των προγραμμάτων. Θεωρούμε απίθανο το Σεπτέμβριο να έχουμε νέο πρόγραμμα Σχεδίων Βελτίωσης, όταν το προηγούμενο έχει υλοποιηθεί σε τόσο μικρό ποσοστό. Καλό είναι η πολιτική ηγεσία του ΥπΑΑΤ να μη συμβάλλει στην διατάραξη της αγοράς που έχει βρει κάποιο ρυθμό τον τελευταίο χρόνο με ανέφικτες υποσχέσεις. Μακάρι να έχει βάση η δήλωσή του και να έχουμε νέα Σχέδια Βελτίωσης έστω και στο τέλος του χρόνου. Από εκεί και πέρα, έχουμε ζητήσει επανειλημμένα τόσο από την σημερινή όσο και από την προηγούμενη διοίκηση της Γενικής Γραμματείας, να προσκληθούμε και να υποβάλουμε τις προτάσεις μας, για να μην έχουμε τα ίδια προβλήματα και τις ίδιες καθυστερήσεις στην νέα προκήρυξη. Οι προτάσεις μας έχουν συγκεκριμένη στόχευση: ξεκάθαρο νομοθετικό πλαίσιο, ευελιξία σε όλες τις φάσεις υλοποίησης του μέτρου, στό-

χευση στους πραγματικά ενδιαφερόμενους επενδυτές, κίνητρα για εισαγωγή νέων τεχνολογιών, αυστηρή επιτήρηση της ορθολογικής χρήσης των κονδυλίων, πάταξη των φαινομένων υπερτιμολόγησης και χρηματοδοτικά εργαλεία για την υλοποίηση των επενδύσεων.

Ερ.: Ποιες κατηγορίες ελκυστήρων προτιμούν οι αγρότες της χώρας μας;

Απ.: Οι αγρότες πάντα επιλέγουν τον ελκυστήρα που είναι κατάλληλος για τις καλλιέργειές τους. Είναι σαφές ότι άλλη κατηγορία ελκυστήρα απαιτεί η δένδροκαλλιέργεια κι άλλη οι ανοιχτές καλλιέργειες. Υπάρχουν αγρότες που λόγω της πολυκαλλιέργειάς τους πρέπει να διαθέτουν ελκυστήρες και των 2 κατηγοριών. Όσον αφορά στις προδιαγραφές, τα τεχνικά χαρακτηριστικά και τον εξοπλισμό, είναι ορατή η στροφή των αγροτών σε σύγχρονα τρακτέρ, με υποδομή που μπορεί να υποστηρίξει παρελκόμενα γεωργίας ακριβείας, με μπροστινά υδραυλικά και δυναμοδότη για την ταυτόχρονη χρήση 2 ή περισσότερων παρελκόμενων. Δένδροκομικά τρακτέρ με ειδικά καμπίνα χαμηλού προφίλ και ειδικά φίλτρα για προστασία κατά τον ψεκάσμο. Τρακτέρ με εξοπλισμό που εξασφαλίζει στον χειριστή πιο εύκολο και πιο αξιόπιστο χειρισμό. Γενικά ο στόχος είναι, συμβολή στη μείωση του κόστους παραγωγής και σύγχρονες συνθήκες εργασίας. Τα Σχέδια Βελτίωσης με το ικανοποιητικό ποσοστό επιδότησης που παρέχουν, αποτελούν μια καλή ευκαιρία για όλους τους αγρότες, να εκσυγχρονίσουν τον εξοπλισμό τους.



ΚΑΘΥΣΤΕΡΗΣΕΙΣ ΣΧΕΔΙΩΝ ΚΑΙ ΑΥΞΗΣΗ ΤΙΜΩΝ ΠΡΩΤΩΝ ΥΛΩΝ ΦΕΡΝΟΥΝ ΕΠΙΒΑΡΥΝΣΕΙΣ

Ερ.: Πώς κινήθηκε η αγορά των τρακτέρ (πωλήσεις) το 2020 και πώς εξελίσσεται το 2021;

Απ.: Το 2020 ήταν μια πολύ καλή χρονιά χάρη στην υλοποίηση (επιτέλους!) των Σχεδίων Βελτίωσης. Η αγορά αυξήθηκε από τα 1.198 τρακτέρ στα 2.829. Το ενδιαφέρον συνεχίζεται μια και ακόμη υπάρχουν ανεκτέλεστα προγράμματα. Το πρώτο 6μηνο εξελίσσεται ικανοποιητικά και θεωρούμε ότι το 2021 δεν θα υστερεί σε σχέση με το 2020.

Ο ΣΕΑΜ ΘΕΩΡΕΙ ΑΠΙΘΑΝΗ ΜΙΑ ΠΡΟΚΗΡΥΞΗ ΣΧΕΔΙΩΝ ΤΩΝ ΣΕΠΤΕΜΒΡΙΟ

Ερ.: Παρακολουθούμε διεθνώς ότι αυξάνουν σημαντικά οι τιμές των πρώτων υλών, όπως ο σίδηρος για παράδειγμα. Αυτό έχει κάποια επίπτωση στον κλάδο σας ή/και στην υλοποίηση των Σχεδίων Βελτίωσης από τους Έλληνες παραγωγούς;

Απ.: Πράγματι είναι ορατή η επίδραση της αύξησης της τιμής των πρώτων υλών, στις τιμές των μηχανημάτων. Στην τακτική ετήσια εργοστασιακή αύξηση τιμών και στην αύξηση της τιμής



λόγω μετάβασης φάσης καυσαερίων από stage IV σε stage V, έρχεται να προστεθεί και μια έκτακτη τρίτη αύξηση που οφείλεται στις τιμές του σιδήρου, του χάλυβα κλπ. Στην καλύτερη περίπτωση δηλαδή, έχουμε σωρευτικά μια αύξηση της τάξης του +10%. Φυσικά και δημιουργούνται προβλήματα τόσο στους αγρότες όσο και στους προμηθευτές. Σκεφτείτε ότι οι επιλέξιμες τιμές που εγκρίθηκαν για τους δικαιούχους, είναι με περικοπή 5% στην χαμηλότερη προσφορά που είχαν υποβάλλει το 2018, πριν 3 χρόνια δηλαδή. Οι σημερινές τιμές των μηχανημάτων έχουν επιβαρυνθεί με τις αυξήσεις 3 ετών, με το κόστος από τη μετάβαση από την φάση IV στην φάση V και τώρα με τις αυξήσεις των πρώτων υλών. Αυτό σημαίνει ότι είτε οι προμηθευτές θα πρέπει να πουλήσουν στις τιμές της προσφοράς

που είχαν υποβάλλει, άρα κάτω του κόστους, είτε θα πουλήσουν στις τρέχουσες τιμές, με αποτέλεσμα την σημαντική επιβάρυνση του επενδυτή. Είναι κι αυτό μια πολύ κακή συνέπεια της μεγάλης καθυστέρησης με την οποία υλοποιείται το πρόγραμμα των Σχεδίων Βελτίωσης. Οι επιχειρήσεις του κλάδου είναι υποχρεωμένες, να βρίσκουν τρόπους χρηματοδότησης των επενδύσεων για λογαριασμό των επενδυτών, να ανταποκρίνονται άμεσα σε κάθε «εντολή» που δίνει ο κάθε μελετητής από το γραφείο του για κάθε είδους δικαιολογητικό και επιπρόσθετα, να πουλάνε σε τιμές που ίσχυαν πριν 3 ή 4 χρόνια.. Θα έπρεπε τουλάχιστον να αναγνωριστεί η συνεισφορά του κλάδου στην απορροφητικότητα του προγράμματος κι όχι να μπαίνει στο στόχαστρο κάποιων που δεν έχουν ιδέα τι σημαίνει επιχειρηματικότητα. ■